



Beklenen Fayda ve Beklenti Teorileri Bağlamında Geleneksel Finans - Davranışsal Finans Ayrımı (Traditional Finance - Behavioral Finance Distinction in the Context of Expected Utility and Prospect Theories)

Bilgehan TEKİN^a

^a Yrd. Doç. Dr., Çankırı Karatekin Üniversitesi, İ.İ.B.F., İşletme Bölümü,
btekin@karatekin.edu.tr

Anahtar Kelimeler

Beklenen Fayda Teorisi,
Beklenti Teorisi,
Geleneksel Finans,
Davranışsal Finans.

Jel Sınıflandırması

D80, G02, G30, O16.

Özet

Geleneksel finans beklenen fayda ve rasyonel tercih olmak üzere iki temel varsayıma dayalı olarak gelişim göstermiştir. Bununla birlikte bu varsayımların yeterince gerçekçi olmadığı ileri sürülerek yoğun bir şekilde eleştirilmiştir. Davranışsal finans alanının temeli ise beklenti teorisine dayanmaktadır. Bu teoriye göre bireyler tam rasyonel hareket edemezler ve kayıplara, aynı miktarda kazançlardan daha fazla anlam yüklerler, riskten ve kayıptan kaçınma davranışı gösterirler. Davranışsal finans bireylerin davranış ve duygusal kalıplarını karar verme süreçlerine dahil ederek finansal karar verme süreçlerinde kullandıkları akıl yürütme kalıplarının daha gerçekçi olarak anlaşılmasını amaçlamaktadır. Bu çalışmada, geleneksel finans ve davranışsal finans alanları ile bu iki alanın temelleri üzerinde durulmuş ve genel prensipler üzerinden karşılaştırılarak tartışılmıştır. Bu çalışma, konuya ilişkin geniş kapsamlı bir bakış açısı yansıtmaktadır. Çalışmanın hedefi, geleneksel ve davranışsal finans disiplinlerinin ortaya koydukları farklı bakış açılarının ve temellerinin bir bütün olarak daha iyi anlaşılmasını sağlamaktır. Bu çalışma ile ayrıca, daha sonra yapılacak çalışmalarda kullanılacak teorik alt yapıya veya kavramsal çerçeveye katkı sağlanması da amaçlanmıştır.

Keywords

Expected Utility Theory,
Prospect Theory,
Traditional Finance,
Behavioral Finance.

Jel Classification

D80, G02, G30, O16.

Abstract

Traditional finance has developed based on two fundamental assumptions, including the expected utility theory and rational choice or decision. However, this hypothesis has been criticized heavily by put forward that are not realistic enough. The basis of behavioral finance theory is based on the "prospect theory". According to this theory individuals cannot act fully rational, they install more sense to loses than at the same amount of profit and they exhibit risk and loss aversion behaviour. Behavioral finance is intended individuals' understanding of the reasoning patterns that used in their financial decision-making as a more realistic by including the behavioral and emotional patterns of individuals to the decision making processes. This study has focused on traditional finance and behavioral finance fields and the basics of these two fields. And also these fields are discussed and compared with general principles. This study reflects the terms of a comprehensive view on the subject. The goal of the study is to provide a better understanding of the different viewpoints that put forward by traditional and behavioral finance disciplines as a whole. Also with this study it is aimed to contribute to the theoretical background and conceptual framework that will be used in next studies.